

Guide to the best life. お客様とミナミ保険を結ぶ情報紙

# みなみ風

〈情報紙 みなみ風〉2019年2月発行 第16号 企画・発行／株式会社ミナミ保険 取材・制作／有限会社オプ



MINAMI  
INSURANCE CO.

ミナミ保険

平成最後の『みなみ風』。  
新しい未来へ。



我が家と  
ライフプランの  
ご紹介

お客様訪問

もうすぐ終わる平成ってどんな時代だった?

流行語でふりかえる平成

由利本荘店ご紹介

お取引さま  
ご紹介

さいや  
齋彌酒造店さま

由利  
本荘市

各店イベント報告

保険レッスン  
Vol.15

火災保険について

美脳フィットネス  
プレゼント付き



## オバタリアン旋風

オバタリアン／オバタリアン旋風

堀田かつこ氏による漫画「オバタリアン」が大ヒット。ホラー映画の「バタリアン」とオバサンを合成した造語で「ずうずうしく、羞恥心がなく、自分勝手」なキャラクター（主に中年女性）を愛嬌たっぷりに描いている。



平成20年  
(2008年)

フォーマルな出で立ちで両手の親指を突き立て、突然「○○グー！」と声を上げるギャグで、この年大ブレイクしたお笑い芸人ド・はるみ。最近では某スポーツジムのCMでの変身ぶりも話題になった。

## 金足農旋風

平成30年  
(2018年)

平成30年の秋田県はまさに「金足」一色。夏の甲子園（第100回全国高校野球選手権）で秋田県勢として103年ぶりに決勝へと進出し、優勝こそ逃したものの、毎試合ごとに繰り広げられた奇跡的な勝利と闘志あふれる戦いぶりに、秋田県だけにとどまらず一挙フィバーとなって日本全国を沸かせてくれた。

平成元年  
(1989年)



流行語で  
ふりかえる

平成

平成10年  
(1998年)

だっちゅーの

女性お笑いコンビのバイレーツ（浅田好未／西本はるか）による、ギャグ後の決めポーズ（両腕を胸をはさみ、谷間を強調）で発するセリフ「だっちゅーの」は当時、老人から子供まで日本中で大流行した。

何百回だっちゅーの



近江 2  
金足農 3



(イラスト)  
ARUHI秋田店 店長  
渡邊 妙子  
(わたなべ たえこ)

## 我が家と ライフプランのご紹介



## お客さま訪問

今回お話を伺ったのは、秋田市河辺にお住まいの尾崎さんご夫婦。元気な3歳の男の子、愛らしい1歳の女の子の4人家族です。以前は東京にお住まいだったこともありご夫妻は、自然に囲まれたゆとりのある暮らしに憧れ、マイホームはあえて郊外を選択しました。秋田市中心部にあるご主人のお勤め先と奥様のご実家のちょうど中間に位置し、大型ショッピングセンター、駅や空港にも近いことから利便性は抜群。お仕事柄、電車や飛行機を利用することも多いというご主人にとってはこの上ないベストな立地条件でした。

昨年10月に完成したご自慢の家は、黄色味をおびた優しい色合いの煉瓦が印象的です。ご主人がほれ込んだのは見た目の美しさだけでなく、その優れた断熱性と、経年劣化せず美観を保てることでした。外観も中身も、重視したのはランニングコストを抑え、メンテナンス不要でずっ

マルチカラーでにぎやかに彩られたキッチン。



家づくりも保険も  
大満足の選択が  
できました。

秋田市  
尾崎さま  
ご家族



高く掘りこんだ天井で開放感あふれるリビングルームはご夫婦の一番のこだわり。



お子さま達ものびのび過ごせるよう和室とリビングルームがひとつづくに。

## 各店イベント報告

【秋田店】2018年開催

7月26日・28日 ●女性のためのマネープラン

8月19日 ●夏休みイベント（ハーバリウム手作り体験・工作教室）

9月22日 ●資産運用セミナー

10月14日 ●ふるさと納税セミナー ●ハロウィンアイシングクッキー作り

11月18日 ●外貨セミナー ●クリスマスハーバリウム作り

12月3日 ●クリスマスリース作り

ふるさと  
納税  
セミナー

ハロウィン  
アイシング  
クッキー作り

クリスマス  
ハーバリウム  
作り

クリスマス  
リース作り

【由利本荘店】2018年開催

7月26日 ●終活セミナー①（3回シリーズ／②8月31日、③9月19日）

9月20日 ●リスクから会社を守るセミナー

10月12日 ●終活セミナー（北都銀行仁賀保支店にて出張セミナー）

11月21日 ●事業者を取り巻く労災リスクと対策についてのセミナー

12月1日 ●人生100年時代セミナー

リスクから  
会社を守る  
セミナー

人生  
100年時代  
セミナー

ハロウィン  
イベント

【仙台一番町店】2018年開催

10月21日 ●ハロウィンイベント

今後開催予定の  
イベント

2月

「住宅ローン控除セミナー」その他各種イベントを開催予定です。

詳細が決まりましたらホームページやフェイスブックで最新情報をお知らせしますのでご確認ください。  
※開催予定のイベントは変更となる場合がございます。

と良い状態をキープできること。エアコン一台で家中の冷暖房が賄えるシステムを導入し、光熱費を大幅に削減。屋根にはソーラーパネルが設置され、日照時間の長い夏は家中の電力を自家発電できます。テレビの配線等は全て壁面収納、水回りや床はサツとふけばすぐに綺麗になることを重視し、掃除やお手入れにかけると手間をとことん省きました。ご夫婦が一番こだわったのは、ご家族が一番長い時間を過ごすリビングルーム。天井が一段高く掘り込まれ、窓が大きくとられた明るい空間です。お子さん達が小さい今はカーペットを置いて遊び場になっている和室と一続きのこの部屋には、たくさんのお客様が訪れます。「近いうち、このスペースに神棚を置きたいと思っています」とご主人。この家で育つお子さん達の健やかな成長を願い、家からほど近い場所にある神社でお礼をいただく予定です。

ご夫婦は住宅会社からの紹介で「ARUHIフラット35」を契約。立地にあわせて土砂災害のリスクに備え、特約プランを選びました。また、住宅購入を機に生命保険へ加入し方が一に備えました。「家づくりについて一番大切なのは自分の好みを伝えること、保険選びについてはライフプランをきっちり伝えることだと思っています」とご主人。家も保険も大満足という選択ができたのはご夫妻が何を重視し、どの部分を大切にすることを考えつくしたからこそです。気持ち良く住み続けられるよう、考えぬかれた住まい。お子さん達の成長を変わらぬ姿で見守ってくれることでしょう。





今後取り組んでいきたいことについて、齋藤浩太郎社長に話を伺うと、「何よりも酒質の向上に取り組みたい。そのためには良い環境、よい社員づくりが大切。今後も真摯に取り組んでいく」とのこと。齋藤社長は酒造りへの情熱と実直さがうかがえます。

齋彌酒造店では、酒蔵の見学を随時受付しています(要事前予約)。毎日3〜4組が見学に訪れ、近年は外国人の方の見学も多くなっています。酒蔵を訪れる方々に発酵の素晴らしさを知ってもらいたいという思いから、秋田県が推進する「あきた発酵ツーリズム」にいち早く名乗りを上げ、今年の春には本社の向かいにある同社所有の古民家を改修し、体験型施設「田屋(たや)」を発酵文化の



発信拠点としてオープンさせる計画。甘酒や奈良漬など発酵食品の加工体験が楽しめる他、カフェやショップ、蔵を利用したギャラリーを併設。酒造りで副産物としてできる酒粕を使ったスイーツなども楽しめるとあって今からオープンが待ち遠しいですね。

【株式会社 齋彌酒造店】  
〒015-0011 秋田県由利本荘市石脇字石脇53  
TEL.0184-22-0536  
●営業時間/9:00~17:00 ※蔵見学要事前予約  
●http://www.yukinobosha.jp/

齋彌酒造店は由利本荘市石脇地区にあります。創業は明治35年(1902年)で今年117年目を迎える県内有数の老舗の酒蔵です。創業当時のまま残る店舗や蔵、住宅は国の登録有形文化財に登録されています。

現在販売している銘柄は新酒を含めおよそ20種類。みなさんご存じの「雪の茅舎」は同社の代表的なブランドであり、お酒を飲まない人でも知っているほど有名なお酒です。「山廃」という通常の酒造りよりも手間暇のかかる手法を取り入れ、

お取引さま  
ご紹介

# 雪の茅舎醸造元 齋彌酒造店さま

由利本荘市



弊社は昭和48年2月16日にご当地由利本荘市にて産声を上げました。平成12年に現在の由利本荘市給人町に本社を移転。平成22年には、秋田市東通仲町に本社ビルを新設、同時に当店は由利本荘店となり現在に至っています。

当社は今年で創業47年目を迎えております。このように長い間当社が営業を続けてこられたのもたくさんのお客様にご最厚にして頂いた賜物と改めまして御礼申し上げます。

私どもは、生命保険・損害保険・住宅ローン業務を通じて、



今後ともお客様のお役に立てますよう精いっぱい頑張つてまいりますので、引き続き末永くご愛顧賜りますようお願い申し上げます。

## 由利本荘店 ご紹介



### 由利本荘店 メンバーのご紹介

由利本荘店のメンバーをご紹介します。初心者マークからベテラン社員まで皆でお客様のご来店、ご連絡を心よりお待ちしております。どうぞお気軽にお声掛け下さい。

鈴木 格

保険担当  
「格」と書いて「いたる」と読みます。住宅ローンと保険の両方をあやつる当社の「二刀流」プレイヤーです。2児のパパとして仕事と家庭を「両立」、秋田・由利本荘店の「2エリア」を営業で飛び回っています。とにかく二刀流の鈴木に何でもご相談下さい!!

山田 敏

保険担当  
秋田市在住。昨年9月から由利本荘店勤務となりました。地域の方々と仲良くなれるように、日々多くのお客様とお会いするように心がけています。お客様第一、お酒はあまり飲めませんが、甘いものには目がないスイーツ男子(?)40代副店長山田です。

菅野 哲栄

保険担当  
生保のことならお任せ下さいたえ話を随分とてでも分かりやすく話してくれます。お客様に細やかな配慮の言葉を掛ける姿はみんなが見習えます。昔、野球部だったためか、時々振り回す「冗談」のバットが空振りするのがたまにキズです。

井上 仁志

保険担当  
当店きつての損保スペシャリスト!企業の社長さんをはじめ、お客様からの相談はもちろん、社内でも頼られる存在です。「困った時は任せてくれ!!」と男らしく仕事を引っ張ってくれています。

齋藤 久美子

保険担当  
昨年8月入社した新人ですが、お客様を思う気持ちは誰にも負けません。仕事も子育ても手抜きはしません。キャラ弁作りもおまかせ下さい!

井上 美保子

住宅ローン・保険担当  
女性社員はもちろん男性社員からも頼りにされているミナミ保険最強Womanです。お客様からも毎日ご指名が絶えません。★一番人気はおじいさんです。

鈴木 絵梨子

住宅ローン担当  
昨年9月に育休から復帰したばかりですが、以前と変わらず、いつも冷静で、とにかく仕事が早い!由利本荘店の女子の中では一番の若手ですが、住宅ローン担当10年目のベテランです。

鶴田 浩之

店長  
当店の頼りになる店長です。学生時代に陸上選手として「短距離」から「長距離(駅伝)」までこなし、身に付けた脚力とスタミナをもって店舗を引っ張っていらっしゃいます!(今現在のそのスタミナの源が、毎日の「愛妻弁当」であることは言うまでもありません)

佐々木 純

保険担当  
女の子3人のパパです!子供たちの行事参加は仕事と同じくらい(?)熱心で、地域活性化にも貢献しています。仕事でもお客様に寄り添い、とりわけ年配の方々から大人気です。電話口でよく「わあい!」(本荘弁?)を連発し、お客様と盛り上がっています。

佐藤 のぞみ

保険担当  
いつも自分の気持ちにまっすぐなリアクション王です!そのまっすぐな姿勢でお客様と向き合い、物事に取り組み、人一倍の探究心も併せ持っている心強い存在です。

齋藤 智子

保険担当  
いつも仕事にまっすぐ全力投球!明るく元気な笑顔で、まわりも楽しくしてくれます。普段は3人の子を育てるお母さんです。



## 火災保険について

火災保険は、私たちの住まいや生活を守るとも大切な保険です。

火災や水災を始めとして、補償の設定次第ではそれ以外のリスクについても手広くカバーしてくれます。

住まいが賃貸であっても、マイホームであっても、火災保険には殆どの方が加入している事とされています。

その為、自分に合った火災保険に加入する必要があります。

中には、「内容は良く分からないけど、とりあえず入った」というケースもあるようです。

ちょっとしたポイントを押さえる事で、自分に合った火災保険を選ぶことができます。

## 「保険の対象」を決めましょう

火災保険では「建物」「家財」「建物+家財の両方」から選ぶようになっています。

「建物」は、建物本体や、それに付属する門、塀、物置、車庫など「建物に付帯して動かせないもの」です。



その一方で「家財」は、家具、テレビ、冷蔵庫、洋服、カーテンなど「建物の中にある動かせるもの」です。

賃貸の場合は、建物に対する火災保険は大家さんが契約しているの、入居者は「家財のみ」の1種類だけが一般的です。

## 「保険の範囲」を決めましょう

火災保険の多くは、補償範囲を細かく決めることができます。

その中で基本補償と特約があります。

## 基本補償

火災、落雷、破裂・爆発、風災、雹災などの補償

## 特約

水災、盗難による盗取・損傷・汚損、騒擾・集団行動等に伴う暴力行為、漏水などによる水濡れ、建物外部からの物体の落下・飛来・衝突などの補償

補償の範囲は広いほうが安心を得られますが、そのぶん保険料は高くなってしまいます。自分にとって必要な補償の範囲を設定していくことが大切です。



各市町村が公開している「ハザードマップ」でそれぞれの地域がどのような被害にあいやすいのか確認することができます。

これを活用しながらリスクを明確にし、その部分をカバーする特約を優先的に検討する方法もあります。

●次回は保険金額や保険料について詳しくみていきます。

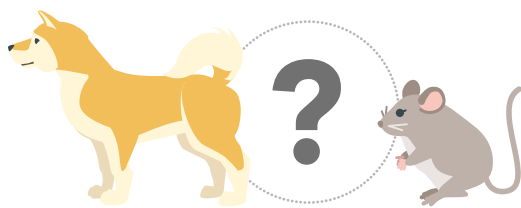
## 美脳フィットネス



脳を鍛えてアンチエイジング!

## 問題

イヌとネズミの間にいる動物はなんでしょう?



(ヒント)干支で考えると...

クイズにご正解いただいた方の中から抽選で5名様にプレゼントをお送りします。

●前号の答え ... カメラ(カメラください。)

## 「今月のプレゼント」

「お取引さまご紹介」で登場 齋彌酒造店さんの

「奈良漬と甘酒のセット」

抽選で5名様

プレゼントのご応募はWEBの専用応募フォームから!!  
<https://minamihoken.co.jp/minamikaze/present/>

応募フォームに必要事項①クイズの答え

②おなまえ(ふりがな) ③住所 ④年齢 ⑤性別

⑥電話番号 ⑦ご意見・ご感想]を入力の上送信ください。

※応募締切/平成31年4月末日 当日消印有効

※当選者の発表は商品の発送をもってかえさせていただきます。

●ご提供いただいた個人情報(プレゼントの送付とサービス向上目的以外には使用いたしません。

スマートフォン  
携帯電話からは  
▼コチラ▼



## 秋田店

秋田市東通仲町5-2

0120-059-929

営業時間/AM9:00~PM5:45  
定休日/毎週水曜日

## 由利本荘店

由利本荘市給人町40-2

0120-033-929

営業時間/AM9:00~PM5:45  
定休日/毎週土・日・祝

## 仙台中央店

仙台市青葉区一番町1丁目3-1 TMビル2F

0120-330-929

営業時間/AM9:00~PM5:45  
定休日/毎週日曜日・祝日

## 仙台一番町店

仙台市青葉区一番町4丁目5-9

0120-530-929

営業時間/AM10:00~PM6:30  
定休日/毎週水曜日

「情報紙 みなみ風」が不要な方はメールまたは秋田店まで電話でご連絡ください。 [hokenplaza@minamihoken.co.jp](mailto:hokenplaza@minamihoken.co.jp)

全店無料駐車場完備



ミナミ保険

保険代理店として、保険契約の締結の媒介を行います。

ミナミ保険 | 検索

[www.minamihoken.co.jp](http://www.minamihoken.co.jp)